



A Visionnaire desenvolveu um MVP para o *Back-End* de uma solução de dados da AltoQi para a área de construção civil

A AltoQi é uma empresa brasileira especializada em soluções tecnológicas para a construção civil, com foco no uso de plataformas BIM (*Building Information Modeling*). Seus principais produtos incluem o Eberick, para projetos estruturais, e o Builder, para projetos de instalações prediais. Além disso, a empresa oferece soluções voltadas para a gestão de obras, controle de custos, planejamento e colaboração em tempo real, atendendo construtoras, projetistas e instituições públicas.

No desenvolvimento de um software de orçamento de obras, a AltoQi precisava de uma ferramenta para coletar dados como empreendimento, pacote de serviços, composição e insumo, armazenando-os em um banco de dados acessível para fornecer elementos consolidados.

A primeira etapa do projeto envolveu a criação de um MVP (Produto Mínimo Viável) para a parte de *Back-End*, responsável pela coleta e consolidação dos dados. Embora fosse um MVP, a parte de *Back-End* não poderia ser provisória, funcionando como a primeira versão funcional do produto para testar e validar seu valor junto aos usuários reais.

Para atender a essas demandas, a Visionnaire, com mais de 28 anos de experiência em desenvolvimento de software, foi contratada na modalidade de *Outsourcing*. Uma equipe de desenvolvedores especializados em *Back-End* foi responsável pelo projeto, utilizando tecnologias como Node.js, Python e PostgreSQL. A equipe seguiu os requisitos da AltoQi, que incluíam o uso de ferramentas como GitHub, Amazon ECS, Microsoft Teams e Targetprocess Agile Portfolio.

O projeto foi bem-sucedido e resultou no desenvolvimento de um MVP robusto e escalável, que serviu como base para as fases seguintes do projeto. Esse MVP não foi tratado como um produto descartável, mas sim como um núcleo sólido que evoluirá conforme o *feedback* dos usuários. As tecnologias adotadas incluíram integração e entrega contínua (CI/CD), Docker e automação com GitHub Actions, demonstrando o compromisso com qualidade e entregas incrementais. A Visionnaire mostrou-se capaz de adaptar-se às ferramentas e necessidades da AltoQi, consolidando-se como uma parceira estratégica para o sucesso do projeto de desenvolvimento de software.